

GALICIA

Saroni prevé recobrar ventas de 45 millones en tres años

SOCIOS DE GEDESCO/ La familia fundadora pierde la mayoría accionarial tras el concurso, pero suma un socio para ampliar producciones y abrir mercados.

Javier de Francisco. Ourense

La empresa textil Saroni, con sede central en Verín, pone en marcha un reforzado plan de negocio tras lograr el respaldo financiero del fondo GSO Gedesco (Gedesco Special Opportunities) y dejar atrás el concurso voluntario iniciado en julio de 2015. El grupo de *factoring* precisó a EXPANSIÓN que la operación se ha realizado a través de “socios de los dueños de Gedesco. La compañía como tal no participa”.

La firma gallega había barajado otras dos propuestas de grupos inversores, pero las descartó ya que ambos limitaban el período de permanencia a un máximo de cinco años. “Con este fondo americano no hay un plazo preestablecido, pero será un socio a largo plazo. Ha apostado por la gestión y por el proyecto empresarial de los fundadores”, aseguran desde la familia impulsora de la firma ourense.

La entrada de GSO Gedesco ha acelerado la aprobación del convenio y la salida del proceso concursal, que duró doce meses. La empresa mantendrá su núcleo en Verín, en donde tiene el centro de diseño y logística, el taller de muestras y la sede adminis-



Saroni mantendrá su núcleo de producción en Verín (Ourense).

GSO Gedesco ha cedido la gestión, producción y comercialización a los fundadores

trativa, pero variará la estructura de producción. Pasa a producir el 90% de las prendas en Marruecos (antes se repartía un 80% con Portugal), a encoger la red de proveedores en el norte de Portugal y a introducir un nuevo país, Bulgaria. La compañía descarta entrar en Asia.

La firma acaba de realizar las primeras entregas de pedidos a grandes grupos de México y Colombia

Otro cambio es la ampliación del catálogo de prenda. Hasta la crisis producía casi exclusivamente ropa de mujer en tejido circular (vestidos y camisetitas básicas). Con el nuevo plan estratégico, irrumpe además en la moda hombre y en el diseño, fabricación y venta de *blazers* y ca-

misas de mujer.

Seguirá trabajando para los grandes emporios de la moda y para las marcas más conocidas de Europa y América, tanto en la gran distribución como en la alta costura y en la moda casual. Pero con GSO Gedesco tendrá capacidad para abordar más mercados. Hace dos semanas realizó las primeras entregas a Colombia y México. Y en esta campaña multiplicó pedidos procedentes de Estados Unidos, mercado al que llegó en 2015.

El plan de negocio prevé triplicar ventas y alcanzar en 2018 una facturación de 45 millones. De esta forma, regresaría a los niveles previos a la crisis de la empresa (44 millones en 2009). En los próximos meses ampliará plantilla en su centro de Verín, que actualmente conserva 52 empleos. No se contemplan incorporaciones en el equipo directivo, ni en la gerencia, que continúa bajo control de la familia fundadora. Los tres representantes de la segunda generación dirigen los departamentos de diseño, producción y logística.

El nuevo modelo de negocio evitará concentrar más de un 30% de la carga de pedidos en un único cliente y crecerá en EEUU y Latinoamérica.

TICgal es socio oficial para el software libre GLPi

A.C. Vigo

La empresa pontevedresa creada por Óscar Beiro después de acumular experiencia en otra compañía TIC es uno de los dos *partners* oficiales de España para el grupo editor del software libre GLPi. TICgal, constituida en 2014, presta apoyo aportando su conocimiento sobre esa herramienta que permite la gestión de todos los sistemas de información de una empresa a partir de un inventario de todas sus máquinas.

Aunque GLPi es usado por empresas e instituciones de toda España, TICgal tiene su principal cliente en Allnet, con sedes en Perú y Chile. La multinacional está especiali-

zada en servicios de *outsourcing* de impresión, fotocopiado y gestión de documentos.

Oscar Beiro explica que tiene conversaciones abiertas con el Centro de Supercomputación de León o la propia Universidad de Vigo y que el software GLPi compensa para empresas con un número elevado de usuarios aunque la actividad de la compañía puede ser muy diversa. De hecho, señala que entre las muestras de interés que ha recibido se encuentra también una empresa de Inspección Técnica de Vehículos (ITV). “Permite inventariar cualquier tipo de máquina, incluso virtuales, por eso las posibilidades que ofrece son muy amplias”

Círculo consensúa mesa para los peajes

Expansión. Vigo

La propuesta del Círculo de Empresarios de Galicia, Federación de Usuarios del Puerto de Vigo, Asociación de Transportistas de Contenedores, Cluster de Logística y Transporte de Galicia, Transfrío, Anfaco-Cecopesca y la Agrupación de Transportistas Apetamcor ha sido bien acogida por las tres partes implicadas: el Puerto de Vigo, la Xunta y el propio Ministerio de Fomento. Las tres instituciones mostraron su disposición a participar en la mesa de

negociación con Audasa para tratar la supresión de los peajes entre Vigo y Redondela.

La eliminación de los peajes se argumenta por el coste que supone de transporte cuando la AP-9 es la única vía de acceso a las instalaciones portuarias.

Círculo y asociaciones aplauden la moción del Concello de Vigo reclamando la titularidad de un tramo de la AP-9 y confían en que el Ayuntamiento se sume a la mesa de negociación sobre los peajes.

Feijóo reclama un sistema de financiación que ‘premie’ a las comunidades cumplidoras

A.C. Vigo

Alberto Núñez Feijóo, candidato del PP que será investido presidente de la Xunta por tercera vez consecutiva con mayoría absoluta, avanzó en el discurso de investidura los puntos más sensibles para Galicia en los próximos años. Uno es la financiación autonómica, que reclamó “estable, sostenible y progresiva” y aseguró que no “puede causar recelo el hecho de que se premie a los cumplidores frente a los que aplicaron la norma de manera laxa”, en relación al cumplimiento del objetivo de déficit por las comunidades autónomas.

Para la negociación del

Mano tendida

● El candidato a la investidura como presidente reclamó consenso para negociar el sistema de financiación.

● Avanzó que Galicia no renunciará al AVE previsto para 2018 y a las conexiones de Lugo y Ourense con Madrid.

● Anunció una ley de empleo que contribuirá a crear entre 80.000 y 100.000 puestos en los próximos cuatro años.

nuevo sistema de financiación -con una Conferencia de Presidentes efectiva y de carácter ordinario- tendió la mano al resto de grupos parlamentarios: En Marea, PSdeG y BNG.

Otra de las cuestiones que reivindicó es el AVE, tanto en las conexiones ya planificadas para 2018 como para incluir la de Lugo y desde esta ciudad a Madrid y Ourense en menos de tres horas.

En cuanto a la próxima legislatura en Galicia, adelantó una ley de empleo, que contribuya a reducir la tasa de paro a un solo dígito (por debajo del 10% desde el 16,3% actual) y permita crear entre 80.000

y 100.000 puestos de trabajo en los próximos cuatro años. Además, continuarán los apoyos a los autónomos prorrogando la tarifa plana o creando un bono de hasta 2.000 euros y aseguró que proseguirán las rebajas fiscales, sobre todo en el medio rural, con incentivos para la rehabilitación de viviendas. Feijóo reivindicó protagonismo para el sector primario en esta legislatura y como ejemplo de lo alcanzado en los últimos años, citó el polo tecnológico para drones de Rozas y anunció que se replicará para la biotecnología. En los próximos días se aprobará el techo de gasto para tener los Presupuestos de 2017.

Ofertas por llevar el tren a Caneliñas

AUTORIDAD PORTUARIA DE FERROL Las ofertas económicas presentadas por once licitadores para llevar el tren al Puerto Exterior de Ferrol se sitúan entre los 82 millones y los 70 millones de euros. La adjudicación, cuyo presupuesto base es de 111,9 millones de euros, se resolverá antes de final de año. Al concurso se han presentado las principales constructoras españolas, informa L.P.

Aumentará su presupuesto un 3%

AYUNTAMIENTO DE VIGO La xunta de gobierno local de Vigo aprobó ayer la propuesta de presupuestos para el próximo año, que ascenderán a 233 millones de euros, siete millones más que los del actual ejercicio (un 3% más). El alcalde vigués, Abel Caballero, resaltó que es un presupuesto para “crecer, propio de una hacienda saneada, sólida y con deuda cero”.

Reunión bilateral del sector conservero

ANFACO/ANICP Ambas organizaciones coinciden en la necesidad de asegurar el cumplimiento del *level playing field* en el mercado comunitario para las conservas de atún.